R E O R G N I Z A C J A F I R M

GRUPA EKSPERTÓW RÓŻNYCH BRANŻ

A U D Y T Y / S Z K O L E N I A / W D R O Ż E N I A

consortium
business
consulting

RESTRUKTURYZACJA DZIAŁU HANDLOWEGO

kluczem do osiągania stałego wzrostu wyników finansowych firmy

„Firmy, które rosną dzięki rozwojowi i ulepszaniu, nie zginą. Ale kiedy firma przestaje być twórcza, kiedy uważa, że osiągnęła doskonałość i teraz musi tylko produkować - już po niej.”

Henry Ford

consortium
business
consulting

Dlaczego MY?

CBC Consortium to zespół współpracujących **specjalistów i ekspertów** różnych branż, którzy osiągają optymalne rozwiązania w celu realizacji potrzeb i oczekiwań klientów.

W obszarze działania ekspertów znajdują się dziedziny funkcjonowania firm takie jak: **strategia, struktura, zarządzanie, marketing, bezpieczeństwo, komunikacja, finanse, zasoby ludzkie, szkolenia i coaching, rekrutacje, audyty, reorganizacja produkcji i sprzedaży oraz przygotowanie do certyfikacji (produktowe, ISO, BHP).**

Dlaczego my ?

- Wysoką jakość rozwiązań oraz dopasowanie do potrzeb klientów daje SYNERGIA wiedzy, doświadczenia i potencjału ekspertów.
- Podstawę współpracy stanowi partnerstwo i otwarta komunikacja oparta na zaufaniu i rzetelności biznesowej.

consortium
business
consulting

Co robimy?

czyli jakie usługi / projekty realizujemy

REORGANIZACJA
procesów, produkcji,
działów handlowych

STRUKTURA
odpowiedzialność, podległość
przepływ informacji

STRATEGIA
firmy, marketingu
sprzedaży, rozwoju

WDROŻENIA ISO
systemy zarządzania
9001, 14001, 18001,
AQAP, HACCP, inne

ZASOBY LUDZKIE
zarządzanie HR, rekrutacje,
rozwój pracowników, kadry,
ścieżka kariery, szkolenia

PRAWO
identyfikacja
i ocena zgodności

BHP i ŚRODOWISKO
dokumentacje, decyzje,
raporty, opłaty, szkolenia

FINANSE
analizy, księgowość

IT
bezpieczeństwo informacji

consortium business consulting

Zastanów się

jak działa Twoja firma w poniższych obszarach?

Obszar kompetencji Menedżerskich

- Czy **wskaźniki finansowe** Twojej firmy osiągają zaplanowane poziomy?
- Czy skutecznie funkcjonuje **komunikacja** i porozumienie pomiędzy działami Sprzedaży i Marketingu?
- Czy Twoi Menedżerowie powinni rozwijać swój **potencjał i umiejętności**?

Obszar działania Zespołu Handlowego

- Czy **rotacja** Handlowców jest duża, a Ty regularnie i bez większych efektów wydajesz kolejne pieniądze na procesy rekrutacyjne?
- Czy atmosfera w dziale sprzyja pracy zespołowej i jak często występują **konflikty**?
- Czy widzisz **rozproszenie działań** np. na zbyt szerokim portfelu Klientów?

Obszar kompetencji Handlowców

- Czy Handlowcy **narzekają**, że nie mogą sprzedawać więcej z powodu zbyt wysokich cen?
- Czy Handlowcy nie mają **wystarczającej motywacji** do efektywniejszych działań oraz zaangażowania, czyli występuje „syndrom pustej taczki”?
- Czy Handlowcy uważają, że nie są w stanie zapewnić odpowiedniej **jakości obsługi** wszystkim klientom?

Jeżeli widzisz analogie w Twojej firmie - ZACHĘCAMY do współpracy

consortium
business
consulting

Efekty
współpracy z naszymi ekspertami

- **zobaczysz**, że poprzez restrukturyzację Działu Handlowego oraz szereg działań optymalizujących osiągniesz zamierzone wyniki

- **usłyszysz** od współpracowników, że uzyskane efekty wzmocniły poczucie sensu Ich i Twojej pracy

- **poczujesz** radość i satysfakcję z dobrze funkcjonującej Firmy

consortium
business
consulting

Dlaczego warto?

czyli co uzyskasz współpracując z CBC Consortium

Współpraca z nami pozwoli Ci
spojrzeć na Twój Dział Handlowy
„z lotu ptaka” i „przez lupę”.

Zaproponowane rozwiązania przyczynią się
do rozwoju Twojej firmy i osiągania
coraz lepszych rezultatów finansowych,
w zgodzie z Twoimi wartościami oraz Twoich pracowników.

Szybciej i efektywniej osiągniesz swoje cele
w oparciu o wiedzę, co jest dla Ciebie najważniejsze
i jakich zmian potrzebuje Twój Dział Handlowy.

consortium
business
consulting

Nasze atuty

- Kilkanaście lat doświadczeń w roli Dyrektora Sprzedaży w międzynarodowym środowisku korporacyjnym

- Kilkanaście lat doświadczeń w konstruowaniu „na miarę” oraz wdrażaniu projektów doradczo - szkoleniowych dla firm z różnych branż

- Kilkanaście lat pracy konsultingowej, szkoleniowej i coachingowej (w tym coaching „on the job”)

Filary skutecznej współpracy z nami to:

✓ podejście wielopoziomowe
✓ analityczne, ze świadomością biznesową
✓ z gwarancją poufności

consortium
business
consulting

Zapraszamy do współpracy

Współpraca z nami da Twojej Firmie
nowe podejście do zarządzania sprzedażą
i przyniesie nowe, oczekiwane zmiany,
w myśl słów Alberta Einsteina, który powiedział:

„Trzeba być niespełna rozumu powtarzając w kółko tą samą czynność i oczekując innych rezultatów”.

Katarzyna Mierzwiak

+ 48 784 054 585

info@CBCconsortium.pl

www.CBCconsortium.pl